



Business développeur·e ingénierie environnementale

Type de contrat proposé : CDI

Statut : cadre du secteur privé

Nombre de postes disponibles : 1

Temps de travail : temps plein, possibilité temps partiel

Rémunération : 40 (k€/brut annuel)

Prise de poste envisagée : 1/11/2020

Entreprise

AEGIR est une start-up de trois personnes en pleine croissance basée à Lyon.

Notre mission ? Accompagner les villes et les industriels dans leurs maîtrise de leur impact écologique. Notre structure développe un logiciel de simulation hydraulique 3D destiné aux gestionnaires de l'eau. L'outil permettra de réduire l'impact écologique des villes en analysant les pollutions introduites dans les milieux naturels aquatiques.

Nos bureaux sont à la Part Dieu dans un espace de co-working chaleureux. AEGIR est attachée aux valeurs d'écologie, de mixité, d'inclusion et d'excellence scientifique. AEGIR a reçu le prix Health and Environment Award 2019

https://www.youtube.com/watch?v=7aizo_piAC0

Poste :

Convaincu·e que l'écologie est indispensable et que nos actions ont des effets concrets sur la biodiversité ? Ce poste est fait pour vous !

L'avenir de la planète vous intéresse ? Vous voulez participer à l'effort de réduction de la pollution des milieux aquatiques ? Vous voulez que les baleines arrêtent de manger du plastique ?

En tant que business développeur·e vous serez directement rattaché·e à la présidente d'AEGIR. Au sein d'une équipe de 3 personnes vous :

- En binôme avec la présidente pendant 2 mois pour votre formation puis vous
- Développerez votre portefeuille de clients auprès de dirigeants de bureaux d'études d'ingénierie (PDG, DG, directeur financier...), et de collectivités sur tout le territoire français
- Préparerez et négocierez les propositions commerciales,

- Assurez le suivi de la réalisation des dossiers par nos équipes en relation avec vos clients
- Assurez des présences en salons professionnels et en conférences
- Participez à la consolidation de la stratégie commerciale
- Participez à la création de la stratégie de communication et de marketing de l'entreprise

Profil recherché

Vous réussirez pleinement à ce poste si :

- Vous avez une formation initiale en commerce
- Vous avez une expérience de 3 ans minimum en vente BtoB grands comptes et/ou bureaux d'études d'ingénierie
- Vous avez une forte autonomie, vous aimez les défis et l'action, vous êtes force de proposition et avez envie d'indépendance.
- Vous êtes à l'aise avec les outils numériques et avez envie de vendre un produit technologique
- Vous avez de l'appétence pour les métiers de l'eau et les problématiques environnementales
- Vous pouvez vous déplacer en France et dans les pays limitrophes (1 semaine par mois)
- Une expérience en vente de produits SaaS est un plus

Télétravail possible. Flexibilité horaire totale.

Localisation

France, 1 boulevard Jules Favre, 69006 Lyon

Nos locaux sont situés au cœur de Lyon entre les Brotteaux et la Part Dieu, très accessibles en transports en communs et entourés d'offres de restauration.

Envoyez votre candidature à : contact@aegir-ingenierie.fr avant le 20/09/2020